



HOFSTAD

BPW Hofstad AS er en del av BPW Bergische Achsen KG systemet. BPW er en ledende drivkraft innen yrkestransport i verden, og har en historie som går mer enn 100 år tilbake i tid. Ca 1700 ansatte jobber med design, produksjon, salg og administrasjon ved hovedkvarteret i Wiehl, ca 60 km øst for Köln. På verdensbasis har BPW 5800 ansatte

BPW Hofstad AS feirer i år 103 år som selskap og har i alle disse årene vært en ledende aktør innen Utstyr, tilbehør og reservedeler til transportbransjen. BPW Hofstad AS sitt hovedkontor er lokalisert i egneide lokaler i Ringnesveien på Rommen industriområde i Groruddalen, Oslo. I tillegg er vi etablert med avdelingskontorer i Stokke, Stavanger, Trondheim og Tromsø. Til sammen er det 33 ansatte i selskapet.

Til avdelingskontor i Oslo søker vi for snarlig tiltredelse:

Selger / Field Sales Rep

Stillingsbeskrivelse

Fremme Salg av bedriftens til enhver tid gjeldende produktprogram innen fagområdet Ettermarked. Ansvarlig for salg innen definerte salgsdistrikter via vårt avdelingskontor i Oslo. Vær aktiv representant ute i form av kundebesøk å bygge relasjoner for å sikre maksimal kundeopplevelse og å oppnå mål for bedriftens omsetning og margin. Det må påregnes at den største del av arbeidshverdagen er i form av aktivitet ute på kundesiden, og således vil det være en del reiseaktivitet

Arbeidsoppgaver

- Salg av bedriftens til enhver tid produkter mot kunder innen transportbransjen i sitt område.
- Bidra til bedriftens utvikling og fremgang med systematisk markedsbearbeidelse.
- Nær kontakt og relasjonsbygging med eksisterende og nye kunder.
- Utarbeidelse av tilbud og samarbeidsavtaler og oppfølging av disse
- Samarbeide med de andre på avdelingen til det daglige virke, A – Å.
- Salgsoppnåelse i henhold til gjeldende budsjett og mål innen avdelingens område/distrikt/kunde.
- Medvirke til salg og omsetning av bedriftens produkter/tjenester.
- Andre oppgaver kan bli tillagt stillingen uten at dette nødvendigvis er innenfor de naturlige arbeidsområdet.

Listen er utømmelig og kan endres av arbeidsgiver ved behov



post@bpw.no | www.bpw.no

Myndighetsområde

- Utvikling av kunderelasjoner innenfor bedriftens rammer.
- Sette opp kundeaktiviteter sammen med kollegaer og gjennomføring av disse.

Ønskede kvalifikasjoner

- Kjennskap til bransjen
- Sterkt produkt og teknisk forståelse
- Naturlig søken etter salg
- Gode kunnskaper om Microsoft Office produktene
- God ERP forståelse og kompetanse
- Erfaring fra tilsvarende stillinger

Egenskaper

- Relasjonsbygger
- Positiv utadvendt holdning med høyt engasjement, analyser, kvalitet og kontroll i fokus
- Naturlig søken etter full kontroll og oversikt
- Målrettet
- Systematisk
- Nøyaktig, ryddig og serviceinnstilt
- Glad i reiseaktivitet da hoveddelen av jobben er ute hos våre kunder

BPW Hofstad tilbyr å ta del i et meget godt og hektisk, høykompetent senter med dedikerte medarbeidere og godt arbeidsmiljø hos en av bransjens ledende aktører

Konkurransedyktige betingelser.

Har du spørsmål vedrørende stillingen, kontakt:

Stein Erik Engerdahl
Avdelingsleder

Tlf nr: 906 84 084
Epost: sen@bpw.no



post@bpw.no | www.bpw.no